



# Афанасов Иван Александрович

Мужчина, 38 лет, родился 6 октября 1981

+7 (920) 6454746 — предпочитаемый способ связи • WhatsApp, Viber, Telegram

ivafana@gmail.com

Skype: afanasovi

Facebook: <https://www.facebook.com/ivafana>

Другой сайт: <https://ivan-afanasov.ru/>

Проживает: Кострома

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Не готов к переезду, готов к командировкам

## Желаемая должность и зарплата

### Интернет-маркетолог

Информационные технологии, интернет, телеком

- Оптимизация сайта (SEO)
- Маркетинг

Занятость: проектная работа, частичная занятость, полная занятость

График работы: удаленная работа, гибкий график, полный день, сменный график

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

## Опыт работы — 15 лет 1 месяц

Декабрь 2013 —  
настоящее время  
5 лет 11 месяцев

### Частный веб-мастер

Кострома, [ivan-afanasov.ru/](https://ivan-afanasov.ru/)

### Частный веб-мастер

Разработка сайтов, продвижение сайтов, наполнение сайтов. Консультации и обучение. SMM, Таргет. Контекст. Аудит сайтов.

Апрель 2012 —  
Декабрь 2013  
1 год 9 месяцев

### Интернет-компания ПРЯНИК, ООО

Кострома, [www.prjanik.ru](http://www.prjanik.ru)

### директор

Осуществлял руководство деятельностью интернет-компании в должности директора. Штат компании составлял 4-6 человек, работающих непосредственно в офисе, а также 4-6 фрилансеров, работающих удаленно. Компания занималась разработкой и продвижением сайтов, SMM, контентом для сайтов. За время работы компания реализовала более 50-ти проектов в сфере разработки и продвижения сайтов. Также в обязанности входило финансовое планирование в компании, ведение переговоров с клиентами, ведение непосредственно проектов. Занимался различными видами продвижения компании на рынке Костромы: сайт, контекстная реклама, организация и проведение конференции по тематике IT-технологий, организация рассылок, ведение групп в социальных сетях. В организации работы компании использовались: CRM система, принцип "безбумажного офиса", что позволило ускорить работу менеджеров, повысить рентабельность, систематизировать продажи.

Октябрь 2011 —  
Март 2012  
6 месяцев

### Рамедиа

Кострома, [gamedia.ru](http://gamedia.ru)

### Интернет-маркетолог

Развитие направлений интернет-продвижения в агентстве. Поиск новых клиентов. Менеджмент клиентов. Медиа-планирование. Мониторинг рекламных кампаний на параметры эффективности. Аналитика рекламных кампаний. Отчеты. Первичная бухгалтерия. Финансовое планирование.

Март 2009 —  
Август 2011  
2 года 6 месяцев

## АйТи Решения

Кострома, [www.aisol.ru](http://www.aisol.ru)

### заместитель генерального директора по продажам и маркетингу

Развитие существующих и создание новых интернет-проектов. Взаимодействие с компаниями оказывающими услуги по созданию и продвижению сайтов. Анализ эффективности интернет-торговли. Маркетинговые исследования в интернете и исполнение маркетинговой стратегии компании. Составление медиа-планов и бюджетов, заключение договоров, отчетность. Знания и опыт в сфере веб-дизайна. Работа в графических редакторах, «дизайнерских» программах и MS Office. Результаты: увеличена клиентская база на 30%, увеличена прибыль на 50%. Агентство получило статус "Сертифицированное агентство Яндекс.Директ". Заключены агентские договора с проектами Mail.ru Odnoklassniki.ru Vkontakte.ru - ведутся продажи медийной рекламы на этих сайтах. Реализованы (разработка сайта, продвижение, аналитика, наполнение) более 20

Резюме обновлено 24 октября 2013 в 11:51 1/4

Февраль 2008 — Март 2010

2 года 2 месяца

интернет-проектов: [aisol.ru](http://aisol.ru) [aluplast44.ru](http://aluplast44.ru) [ats44.ru](http://ats44.ru) [ats44-gbk.ru](http://ats44-gbk.ru) [dkko.ru](http://dkko.ru) [do-po.ru](http://do-po.ru) [gkvolga.ru](http://gkvolga.ru) [golden-ladya.ru](http://golden-ladya.ru) [goldkarat.ru](http://goldkarat.ru) [ivdi.ru](http://ivdi.ru) [krasnoselie.ru](http://krasnoselie.ru) [logatherm.ru](http://logatherm.ru) [masterbrilliant.com](http://masterbrilliant.com) [neftehim mash.com](http://neftehim mash.com) [rublenik.ru](http://rublenik.ru) [tatyankinlen.ru](http://tatyankinlen.ru) [tecmor.ru](http://tecmor.ru) [teplagarant.ru](http://teplagarant.ru) [tpk-kgres.ru](http://tpk-kgres.ru) [ualfa.ru](http://ualfa.ru) [vsekotli.ru](http://vsekotli.ru)

Февраль 2008 —  
Март 2010  
2 года 2 месяца

## Гостиничный комплекс "Волга"

Кострома, [gkvolga.ru](http://gkvolga.ru)

### заместитель генерального директора по продажам и маркетингу

Разработка и реализация маркетинговой стратегии компании, в том числе: - разработка и продвижение сайта гостиницы;

- анализ конкурентного окружения;
- определение целевой аудитории, позиционирование;
- выбор продуктовой линейки;
- отслеживание эффективности рекламных и PR-мероприятий;
- подбор персонала и обучение.

Результаты: Разработан и успешно реализуется маркетинговый план на 2009 год. Разработан и реализован маркетинговый план на 2008 год. Увеличена посещаемость сайта в 6 раз. Полностью переработана структура сайта. Внедрен интернет-магазин.

Октябрь 2007 —  
Февраль 2008  
5 месяцев

## ИНТЕХ

Кострома, [www.inteh.ru/](http://www.inteh.ru/)

### руководитель направления паритетной (совместной с поставщиками) рекламы

Разработка, реализация, анализ эффективности рекламных кампаний. Анализ рынка. Результаты: разработаны и реализованы рекламные кампании по продвижению марок «Metabo», «Oleo-Mac», «STIHL», «Patriot».

Июль 2007 —  
Октябрь 2007  
4 месяца

## ООО «Держава»

Кострома

### Коммерческий директор

Руководство деятельностью издательства в области маркетинга.

Результаты: повышены тиражи двух печатных изданий на 25%, увеличена зона распространения изданий с 25 до 50 точек продаж, разработана эффективная стратегия по привлечению рекламодателей в издания, с помощью, которой выручка от продажи рекламных площадей повышена на 30%.

Август 2005 —  
Июль 2007  
2 года

## Народная медиа-группа, ООО

Кострома, [narod.kostromag.ru](http://narod.kostromag.ru)

### заместитель начальника отдела распространения

Обязанности: расширение, насыщение торговой сети, поиск альтернативных каналов сбыта, обеспечение функционирования отдела распространения, стимулирование продаж, обеспечение планового объема продаж и роста прибыли, развитие отдела.

Результаты: расширена зона сбыта продукции – открыто более 50ти торговых точек. Повышены тиражи печатных изданий на 15%. Внедрена CRM.

Сентябрь 2004 —  
Август 2005  
1 год

## **Связной**

Россия, job.svyaznoy.ru

старший продавец салона

Обязанности: обеспечение планового объема продаж и роста прибыли. Результаты: Поставленные результаты достигнуты.

## Образование

---

### Высшее

- 2011 **Костромской государственный технологический университет, Кострома**  
Заочный, Экономика и управление на предприятии (по отраслям)
- 2004 **Костромской государственный технологический университет, Кострома**  
Факультет автоматизированных систем и технологий, инженер

## Повышение квалификации, курсы

---

- 2018 **22-й Российский Интернет Форум**  
РАЭК (Российская Ассоциация электронных коммуникаций), интернет-коммерция
- 2017 **Неделя Российского Интернета (Russian Internet Week – RIW 2017)**  
RUNET GROUP, интернет-коммерция
- 2012 **16-й Российский Интернет Форум**  
РАЭК (Российская Ассоциация электронных коммуникаций), интернет-коммерция
- 2011 **Яндекс.Директ**  
Яндекс, Курсы Яндекс.Директ
- 2011 **Медийная реклама в Odnoklassniki.ru и Mail.ru**  
Odnoklassniki.ru и Mail.ru, Медийная реклама в Odnoklassniki.ru и Mail.ru
- 2008 **Костромская школа публичной политики**  
Костромская школа публичной политики, интересные лекции

## Тесты, экзамены

---

- 2012 **Яндекс**  
Яндекс, Контекстная реклама

## Электронные сертификаты

---

- 2018 Joomla  
WORDPRESS

## Ключевые навыки

---

Знание языков      Русский — Родной  
Английский — А1 — Начальный

Навыки      Интернет маркетинг    Контекстная реклама    SEO оптимизация    SEO-копирайтинг  
Интернет-реклама    Медиапланирование    Планирование рекламных кампаний  
Google AdWords    Google Analytics    Internet Marketing  
Составление семантического ядра    SMO    Маркетинг услуг    Управление командой  
Яндекс.Метрика    SEO    Копирайтинг    переговоры с первыми лицами компаний  
Администрирование сайтов    Поисковая оптимизация сайтов    Продвижение сайтов  
Яндекс.Директ

## Опыт вождения

---

Имеется собственный автомобиль  
Права категории А, В, С

## Дополнительная информация

---

Обо мне      С 2008 года по настоящее время опыт работы по следующим направлениям:  
Руководитель и владелец интернет-компании.  
Координация фрилансеров (программистов, дизайнеров, менеджеров, продажников) и персонала.

Участие и разработка более чем 70-ти сайтов и интернет-магазинов (текущие проекты готов отправить по запросу).  
SEO продвижение и оптимизация сайтов и интернет-магазинов.  
Ведение интернет-проектов “с нуля” и “под ключ”(постановка и контроль задач исполнителям, фрилансерам).  
Сбор и анализ информации в сети, составление отчетов.  
Разработка и анализ эффективности рекламных кампаний в сети интернет.  
Повышение конверсии и продаж с сайта и интернет-магазина.  
Обнаружение и анализ проблем, возникающих у пользователей при работе с сайтом.  
Системы веб аналитики.  
Знание и понимание алгоритмов поиска Яндекса, Google и других поисковиков.  
Контент-менеджер.  
Копирайтер.  
Рерайтер.  
SMM (продвижение в ВКонтакте, Facebook, Одноклассники, Instagram, Google+).  
MS Office (Word, Excel, Power Point).

Практические знания и непосредственный опыт работы в:  
Google Analytics и Яндекс Метрике.  
Яндекс Директ, Google AdWords.  
Яндекс.Маркет, PriceLabs.  
CMS Joomla, Wordpress, Opencart, 1С-Битрикс, и других CMS.  
Adobe Photoshop  
Corel DRAW  
Основы html css, php, mysql

Собеседования, тестовые задания и т.п. готов пройти по скайпу, телефону, скринкастами или при личной встрече.